



Har du interesse for salg og ønsker du en udfordrende elevplads, så er du måske vores nye salgselev?

Salgselev – internt salg

RED HORSE søger en energisk og initiativrig salgselev med interesse for alle salgets facetter og en dagligdag med mange spændende udfordringer og opgaver.

Internt Salg udgør et vigtigt omdrejningspunkt for hele vores forretning. Det er herfra vi servicerer alle vores kunder og supporterer vores eksterne sælgere og udenlandske datterselskaber.

Vi tilbyder:

En spændende og alsidig 2-årig elevuddannelse i en innovativ og visionær, teknisk vækstvirksomhed, hvor du vil få mulighed for at udvikle dig både personligt og fagligt.

Et team af engagerede kolleger, hvor der er fokus på positivt teamwork og det at gøre en forskel for kunden.

Vi lægger vægt på at støtte og vejlede dig, så du får det optimale udbytte af din elevtid.

Du kommer til at beskæftige dig med mange forskellige typer opgaver, herunder ordrebehandling, kontraktstyring, projektkoordinering samt deltage i salgs- og marketingaktiviteter, samt evt. messer og kundebesøg.

Der er tale om en udfordrende elevplads, hvor du i vid udstrækning selv vil kunne være med til at præge indholdet, alt efter evner og interesser indenfor ovenstående.

Du får kort sagt en unik mulighed for at få den bedste uddannelse inden for salg og kundeservice og for den rette elev, vil der være god mulighed for et efterfølgende spændende karriereforløb.

Om dig:

Du er udadvendt, serviceorienteret og målrettet. Du motiveres af en dynamisk hverdag, samt det at have ansvar.

Du trives med at arbejde i teams og er generelt velformuleret på både dansk og engelsk.

Du er positiv, opsøgende og nysgerrig efter at tilegne dig ny viden og nye kompetencer.

RED HORSE leverer professionelle befæstigelsesløsninger til byggeri og industri.

Vi arbejder projektorienteret med spændende og krævende kundeprojekter, hvor vi udvikler unikke produkter og løsninger for kunden.

Vores mål er at være den foretrukne og mest innovative samarbejdspartner indenfor befæstigelsesløsninger, og vi tror på, at dynamik og stort engagement kombineret med stærk faglighed er vejen til gode resultater og tilfredse kunder.



Vi tilbyder et spændende og udfordrende job i en innovativ og visionær teknisk vækstvirksomhed med hovedsæde i Danmark og flere udenlandske datterselskaber.

Vi arbejder effektivt og går efter resultater på en anderledes og utraditionel måde, hvor dynamik, højt tempo og "fighting spirit" er en del af den uformelle hverdag.

Se evt. mere på www.redhorse.dk

Ansøgning sendes til:

RED HORSE
Niels Bohrs Vej 25, Stilling
DK-8660 Skanderborg
JOB@redhorse.dk

Spørgsmål til stillingen:

Lars Ulsø
LU@redhorse.dk
Tlf: 86 95 00 99

Ansøgningsfrist

Ansøgninger læses og vurderes løbende.
Tiltrædelse snarest muligt.